

MHP DeepDive



Die Produktion von morgen: Mieten statt kaufen

Wie Sie Equipment-as-a-Service
richtig umsetzen



MHPDEEPDIVE DIE PRODUKTION VON MORGEN



HARALD ENGELHARDT

Associated Partner
Customer Experience



Diplom Informatiker Universität Karlsruhe
(heute KIT)



Enterprise Architecture



Softwarearchitektur für Service und
Manufacturing



PAUL BRUNTSCH

Senior Consultant
Digital Factory



Diplom Wirtschaftsinformatiker Hochschule für
Technik und Wirtschaft



Digital Factory



IoT 4.0 & Connectivity Services

MHP DEEPDIVE TERMINE

16.02.2023

**Zero Impact Products –
Innovative Produkte und
Klimaschutz gemeinsam denken**

23.02.2023

**Immersive Experience
Plattform – Virtuelle
Erlebniswelten schaffen mit
Lotus**



<https://www.linkedin.com/company/mhp-a-porsche-company>



<https://www.xing.com/companies/mieschkeh-ofmannundpartner>

AGENDA

1. Was ist EaaS eigentlich
2. Unterschied Leasing und EaaS
3. Wann und wo entsteht der Bedarf für EaaS
4. Akteure im EaaS Szenario
 - Servicenehmer
 - Serviceanbieter
5. Gibt es im EaaS Umfeld noch Möglichkeiten für Neuerungen



WAS IST EAAS EIGENTLICH?

BEISPIEL SAAS

Am Anfang jeder sein eigenes Rechenzentrum

- Es gab keine Alternativen und es wurde auch nicht hinterfragt ob eine Alternativ Sinn macht

Dann kam Hosting

- Die Beschaffung und der Betrieb der Hardware wurde nach extern vergeben
- Die Nutzung der Hardware blieb in der eigenen Verantwortung; Betrieb der Software musste weithin selbst geleistet werden

SaaS (Cloudlösungen)

- Sowohl der Betrieb der Hardware als auch der Betrieb der Software wird vom Serviceanbieter übernommen
- Nur die Nutzung der Software wird vom Servicenehmer verantwortet



WAS IST DER UNTERSCHIED ZWISCHEN LEASING UND EAAS?

UNTERSCHIED ZWISCHEN LEASING UND EAAS

Leasing

- Hier bestimmt der Leasingnehmer was für ein Equipment er haben möchte (Typ xyz mit folgenden Zusätzen)
 - Der Leasingnehmer
 - ist in der Pflicht für das Equipment zu sorgen (Wartungen durchführen, Inspektionen, Verschleißteile erneuern)
 - hat fast die selben Aufgaben wie nach einem Kauf
 - Muss die dafür nötigen Qualifikationen vorhalten oder zusätzlich einkaufen (Servicevertrag)
 - Der Leasinggeber
 - ist in der Pflicht das geforderte Equipment bereitzustellen
 - Muss das Equipment kaufen oder finanzieren und am Ende des Leasings zurücknehmen

EaaS

- Hier bestimmt der Servicenehmer die Anforderungen an das Equipment jedoch nicht zwingend den Typ
 - Der Servicenehmer
 - ist in der Pflicht sich an die vertraglichen Regelungen zu halten (Mindestnutzung, Maximalnutzug.....)
 - hat für die Verbrauchsgüter zu sorgen falls diese nicht im Vertrag enthalten sind
 - Der Serviceerbringer
 - ist in der Pflicht die Anforderungen im Rahmen der vertraglichen SLA zu erbringen
 - Trägt das Ausfallrisiko des Equipments und ist eventuell auch verpflichtete Kompensation für den Ausfall zu leisten
 - Ist für die Wartung, den Service, die Inspektion und eventuell Verbrauchsgüter falls im Vertrag beinhaltet

ZUSAMMENFASSUNG

Leasing

- Hier bestimmt der Leasingnehmer was für ein Equipment er haben möchte (Typ xyz mit folgenden Zusätzen)
- Der Leasingnehmer ist für das Equipment verantwortlich

- -> Der Servicenehmer trägt hier das größte Risiko

EaaS

- Hier bestimmt der Serviceerbringer das Equipment
- Der Serviceerbringer ist für das Equipment verantwortlich (Service, Inspektionen....)
- Der Serviceerbringer trägt das Risiko bei einem Ausfall und muss die Einhaltung der SLAs sicherstellen

- -> Der Serviceerbringer trägt hier das größte Risiko



WANN UND WO ENTSTEHT DER BEDARF VON EAAS?

WANN UND WO ENTSTEHT DER BEDARF FÜR EAAS

Service und Wartung benötigen Kompetenzen die nicht zu den Kernkompetenzen gehören

- Backofen des Bäckers
- Druckmaschine in einem Verlag

- -> Der Servicenehmer kann durch EaaS Risiko minimieren

Anschaffungspreis der Maschine ist sehr hoch

- Der Servicenehmer möchte die Anschaffungskosten nicht selbst tragen
- Der Serviceerbringer ist in der Lage die Finanzierung der Equipments zu übernehmen



WER SIND DIE AKTEURE BEI EAAS?

AKTEURE BEI EAAS

Servicenehmer

- Definiert seine Anforderung
- Sucht einen Anbieter, dessen Angebot zu ihm passt.

Mögliche Serviceanbieter

- Hersteller des Equipments
 - Hat das Serviceknowhow und kann die Maschine selbst herstellen
- Servicepartner für das Equipment
 - Kann Equipment neu oder gebraucht zur Verfügung stellen
- Investoren
 - Können die finanziellen Mittel bereitstellen, brauchen aber Unterstützung für die Serviceaufgabe
- Gruppen die sich zusammen schließen um hier neues Potential zu heben



GIBT ES IM EAAS UMFELD NOCH MÖGLICHKEITEN FÜR NEUERUNGEN?

ENTWICKLUNGSMÖGLICHKEITEN

Multiservicenehmer

- Ein Equipment wird über ein Plattform als EaaS angeboten und beliebige Servicenehmer können den Service buchen

Multiserviceanbieter

- Mehrere unterschiedliche oder gleich Equipments werden angeboten
- Plattform und Lokation werden bereitgestellt



FRAGEN ?

LET'S GET CONNECTED



HARALD ENGELHARDT
Associated Partner



Mobil: +49 (0)151 20301156



E-Mail: harald.engelhardt@mhp.com



PAUL BRUNTSCH
Senior Consultant



Mobil: : +49 (0)152 5524 3285



E-Mail: paul.bruntsch@mhp.com

MHP DEEPDIVE TERMINE

16.02.2023

**Zero Impact Products –
Innovative Produkte und
Klimaschutz gemeinsam denken**

23.02.2023

**Immersive Experience
Plattform – Virtuelle
Erlebniswelten schaffen mit
Lotus**



<https://www.linkedin.com/company/mhp-a-porsche-company>



<https://www.xing.com/companies/mieschkeh-ofmannundpartner>

MHPDEEPDIVE VERPASST?

Kein Problem!

Alle vergangenen **MHP**DeepDives
finden Sie hier:



www.youtube.de/MHPProzesslieferant



A PORSCHE COMPANY

www.mhp.com/de/unternehmen/events

MHP
A PORSCHE COMPANY

